

**CONCORRÊNCIA PÚBLICA N. 005/2024 – DETRAN**

**Avaliação da Proposta Técnica**

Via não identificada – Invólucro n. 1

**Licitante: 04**

**Total de pontos: 55**

**Partido temático: Na estrada você nunca está só**

**Avaliador(a): Marcia Mai Takaki**

**QUESITO 1 – PLANO DE COMUNICAÇÃO PUBLICITÁRIA**

Máximo de 70 pontos

SUBQUESITOS	PONTUAÇÃO	CRITÉRIOS	Nota	Justificativa
1 – Raciocínio Básico	<p><b>Notas de 0 a 10, sendo:</b>            0 – Não atende            1 a 3 – Atende pouco;            4 a 6 – Atende medianamente;            7 a 8 – Atende bem;            9 a 10 – Atende com excelência.</p>	a. Acuidade, abrangência, pertinência, profundidade e relevância das análises realizadas; b. Compreensão das informações contidas no Anexo I-B; c. Clareza e objetividade.	7	Apresentou o raciocínio básico com acuidade, abrangência, pertinência, profundidade e relevância, além de boa compreensão das informações contidas no Anexo I-B, com clareza e objetividade.
2 – Estratégia de Comunicação Publicitária	<p><b>Notas de 0 a 20, sendo:</b>            0 – Não atende            1 a 3 – Atende muito pouco;            4 a 6 – Atende pouco;            7 a 9 – Atende medianamente;            10 a 13 – Atende relativamente bem;            14 a 17 – Atende bem;            18 a 20 – Atende com excelência.</p>	a. Entendimento sobre o objetivo de comunicação exposto no Anexo I-B; b. Amplitude e adequação dos desdobramentos positivos do conceito proposto na solução apresentada; c. Exequibilidade e conhecimento técnico comunicacional demonstrados na estratégia de comunicação apresentada no desafio; d. Capacidade de articulação, abrangência,	15	Atendeu bem o objetivo de comunicação exposto no Anexo I, com ótima amplitude e adequação dos desdobramentos positivos do conceito proposto na solução apresentada. Boa exequibilidade e conhecimento técnico comunicacional apresentado na estratégia de comunicação, com capacidade de articulação, abrangência,

		pertinência, profundidade e relevância dos argumentos demonstrados sobre o cliente, seu público alvo e a solução escolhida.		pertinência, profundidade e relevância dos argumentos demonstrados sobre o cliente, público-alvo e a solução apresentada.
3. Ideia Criativa	<p><b>Notas de 0 a 25, sendo:</b>            0 – Não atende            1 a 6 – Atende muito pouco;            7 a 10 – Atende pouco;            11 a 14 – Atende medianamente;            15 a 18 – Atende relativamente bem;            19 a 21 – Atende bem;            22 a 25 – Atende com excelência.</p>	<p>a. Adequação da ideia criativa ofertada ao cliente;</p> <p>b. Entendimento sobre o público alvo, linguagem, objetivos, projetos, ações e programas do DETRAN.</p> <p>c. Originalidade, criatividade, simplicidade, adequação, pertinência e entendimento entre a proposta elaborada e o cliente;</p> <p>d. Pertinência entre as atividades do DETRAN e sua inserção nos contextos social, administrativo e econômico;</p> <p>e. Exequibilidade e economicidade das peças e do material;</p> <p>f. Clareza e objetividade das soluções apresentadas.</p>	21	Atendeu bem a adequação da ideia criativa e o entendimento sobre o cliente, seu público alvo, linguagem, objetivos, projetos, ações e programas do DETRAN. Apresentou originalidade, criatividade, simplicidade, adequação, com pertinência entre a proposta e o cliente e sua inserção nos contextos social, administrativo e econômico. Boa exequibilidade e razoável economicidade das peças e materiais propostos, com clareza e objetividade.
4. Estratégia de Mídia e Não Mídia	<p><b>Notas de 0 a 15, sendo:</b>            0 – Não atende            1 a 3 – Atende muito pouco;            4 a 6 – Atende pouco;            7 a 9 – Atende medianamente;            10 a 13 – Atende bem;            14 a 15 – Atende com excelência.</p>	<p>a. Conhecimento Técnico demonstrado, notadamente dos hábitos de consumo e clareza quanto a este tópico;</p> <p>b. Entendimento quanto ao público-alvo, consistência da solução apontada, pertinência e aproveitamento das oportunidades, de forma eficaz e eficiente;</p> <p>c. Demonstração efetiva de economicidade da</p>	12	Bom conhecimento técnico e entendimento sobre os hábitos de consumo, demonstrados com clareza. Demonstrou entendimento sobre o público, consistência da solução apontada, pertinência e aproveitamento das oportunidades, de forma eficaz e eficiente. Apresentou pouca economicidade na produção, mas com



		solução do desafio, na aplicação da verba, conjugada com adequação e otimização de seu aproveitamento.		boa aplicação da verba, conjugada com adequação e otimização de seu aproveitamento.
--	--	--	--	---

Marcia Mai Takaki

**MARCIA MAI TAKAKI**